平成２２年１１月１１日

各　位

大阪中小企業投資育成株式会社
取締役社長　岩 田 満 泰
（大阪市北区中之島３－３－２３）
（お問い合わせ先：5 頁に記載）

平成２２年１１月定例発表

下記の通り、平成 22 年 10 月分として投資を実行しました。

Ａ．大阪投資育成による投資先

＜新規投資＞

・株式

社　名	所在地	代表者	資本金	主要事業・製商品	投資額
㈱アイデンス	大阪市 中央区	中田　俊	9,000 万円	歯科医療用 パッケージソフトの販売	2,000 万円
㈱サザック	大阪市 西区	加藤 光博	1,900 万円	ﾅｲﾄｳｪｱ・ｶｼﾞｭｱﾙｳｪｱの企画販売	1,800 万円
サトー産業㈱	愛媛県 四国中央市	佐藤 慎輔	2,500 万円	産業機械器具卸売	1,500 万円

・投資育成® および SBIC® は中小企業投資育成三社の登録商標です。

株式会社アイデンス

歯科医院向け電子カルテシステム「ＰｒｏＳｅｅｄ」（プロシード）シリーズを主力に、各種パッケージソフト、歯科用Ｘ線撮影機器の販売を手掛ける。
「ＰｒｏＳｅｅｄ」は、①業界屈指の操作性、②現状と今後の対策を分析する計数管理機能、③全国１２カ所に構える各拠点からの充実したサポート体制等を特徴として、業界最後発企業ながら一定の知名度を獲得。顧客となる全国各地の歯科医院から高い評価と厚い信頼を得ている。
今後も、強みである人材に更に磨きを掛け、社是である”人とＩＴを通じた社会的に役立つ企業”を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

・株　　式　　２，０００万円
・引 受 時 期　　平成２２年１０月

【 会 社 概 要 】

ﾌ ﾘ ｶ ﾞ ﾅ	ﾅｶﾀ　ﾀｶｼ
代 表 者	中田　俊　　（代表取締役社長）
本 社 所 在 地	大阪市中央区内本町１－１－１０　　（〒540-0026）
電 話 番 号	（０６）６９１０－９８７０
ＦＡＸ番号	（０６）６９１０－９８７２
ＵＲＬ	http://www.idens.com/
事業所所在地	同上及び支店（札幌、仙台、東京、名古屋、広島、福岡） 営業所（秋田、長野、金沢、岡山、長崎）
資 本 金	９，０００万円
設 立 年 月	平成１２年８月（創業　同年）
従 業 員 数	５２名
主要事業・製商品	歯科医療用パッケージソフトの販売
主 要 得 意 先	全国各地の歯科医院、歯科大学、歯科材料店ほか
年 商	８.5億円　（H22/7期）

株式会社サザック

着ぐるみ、甚平、パジャマ、その他クッションなど雑貨類の企画販売業者。「市場にないものを創る」をモットーに、これまでは祭り・イベント等非日常的にしか着用されなかった着ぐるみ・甚平などを、普段の部屋着・パジャマとして日常的にも着用できる衣服として企画し、女子小中高生のお洒落アイテムとして定着させることに成功。“着ぐるみ”というニッチ市場でトップシェアを有している。

今後は、新規アイテムの開発、新たな人気キャラクターとの契約・商品化を図るとともに、アジア、ヨーロッパ、米国等海外展開を積極化させていく方針である。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

・株　　式　　１，８００万円

・引 受 時 期　　平成２２年１０月

【 会 社 概 要 】

ﾌ ﾘ ｶ ﾞ ﾅ	ｶﾄｳ ﾐﾂﾋﾛ
代 表 者	加藤　光博　　（代表取締役社長）
本 社 所 在 地	大阪市西区靭本町１－４－１６　　（〒550-0004）
電 話 番 号	（０６）６４４５－６２１０
Ｆ Ａ Ｘ 番 号	（０６）６４４５－６２１５
Ｕ Ｒ Ｌ	http://www.k-sazac.co.jp/
事 業 所 所 在 地	同上及び東京支社（東京都渋谷区）
資 本 金	１，９００万円
設 立 年 月	平成８年６月（創業　同年）
従 業 員 数	１４名
主要事業・製商品	ﾅｲﾄｳｪｱ・ｶｼﾞｭｱﾙｳｪｱの企画販売
主 要 得 意 先	ﾄﾞﾝ･ｷﾎｰﾃ、ｻﾝﾘｵ、雑貨屋ﾌﾞﾙﾄﾞｯｸﾞ
年 商	１２億円　（H22/03期）

サトー産業株式会社

ネジ類、管工器材、工具類といった消耗品からプラント資材、工作機械、包装機器、物流・省力機器まで多様な商品を幅広く取り扱う産業機械器具の卸売業者。
品揃えの強化に加えて製造ラインもトータルコーディネートする他、設置工事も一括して請け負う等ワンストップサービスにより、紙産業の集積地である地元四国中央市に営業基盤を確立している。
自社展示場での展示会及びメーカーとの同行営業等による提案型営業に注力する他、即納体制及びアフターフォロー等利便性の追求も志向しており、今後も更なる成長を目指している。

このほど、次のとおり投資を実行しました。

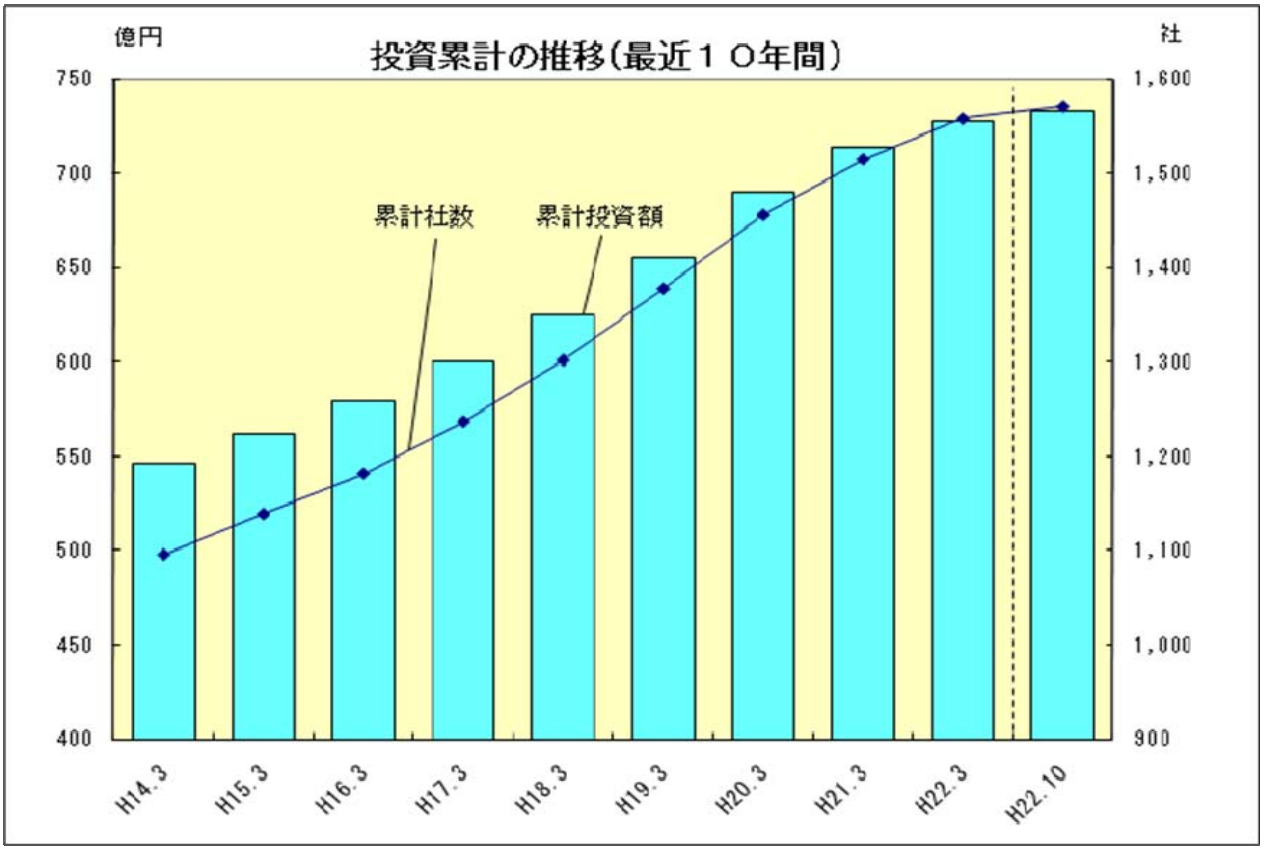
・株　　式　　１，５００万円
・引　受　時　期　　平成２２年１０月

【 会 社 概 要 】

フ　リ　カ　゛　ナ	ｻﾄｳ　ｼﾝｽｹ
代　表　者	佐藤　慎輔　　（代表取締役社長）
本 社 所 在 地	愛媛県四国中央市三島宮川１-１０-１９　　（〒799-0404）
電　話　番　号	（０８９６）２３－２０３１
Ｆ　Ａ　Ｘ　番　号	（０８９６）２４－１０６５
Ｕ　Ｒ　Ｌ	http://www.sato-sangyo.com/
事 業 所 所 在 地	同上及び商品展示場（愛媛県四国中央市）
資　本　金	２，５００万円
設　立　年　月	昭和４６年４月（創業　同年）
従　業　員　数	２４名
主要事業・製商品	産業機械器具卸売
主 要 得 意 先	製紙・紙製品製造及び同機械製造業者
年　商	１２億円　（H22/3期）

B．投資実績（ご参考）

	H19/3 末	H20/3 末	H21/3 末	H22/3 末	H22/10 末現在
投資累計社数　（社）	1,378	1,456	1,515	1,558	1,571
投資累計額　（億円）	655	690	714	728	733



（上記グラフ及び数値には、投資事業有限責任組合による投資分を含んでおります。）

◇本発表に関するお問い合わせ先
総務企画グループ
佐藤　倫章・清水　宏晃
電　話　：　06-6459-1700
メール　：　pr@sbic-wj.co.jp

・投資育成® および SBIC® は中小企業投資育成三社の登録商標です。

Ｃ．主な成長支援活動

１．投資育成ビジネスフォーラム（前回発表以降実施分）

・投資育成ビジネスフォーラムは、参加者が、講師(発表者)である外部機関や大阪投資育成投資先企業から、各種経営情報、サービス情報、技術情報などをタイムリーに得られるようにする「会合」であります。各回にテーマを設定し、関心ある方々に参加して頂き、情報収集やビジネスマッチングに役立てて頂くことを目的としています。

◎ 第４１１回

テ ー マ	ＩＦＲＳ（国際財務報告基準）入門セミナー
開 催 日	平成２２年１０月１５日（金）１５：００～１６：３０
会　　場	㈱トーイク・ビジネスサポート　セミナールーム
講　　師	ＯＡＧ監査法人　公認会計士　前野高久 氏
内　　容	日本の会計基準は２０１２年を目標にして国際財務報告基準（ＩＦＲＳ）との差異を徐々になくすコンバージェンスが進められており、既に様々な変革が施行されております。ＩＦＲＳの今後の動向やＩＦＲＳが導入された場合における経営上の影響及び、現時点での対応策をわかりやすく解説します。

◎ 第４１２回

テ ー マ	バランス・スコアカードの活用で企業の価値を高める
開 催 日	平成２２年１０月１９日（火）１４：００～１６：００
会　　場	㈱トーイク・ビジネスサポート　セミナールーム
講　　師	エクジット㈱　代表取締役　加藤弘之氏 IT コーディネータ・中小企業診断士　島次文彦氏
内　　容	近年、上場企業を対象とした財務報告に係る内部統制報告書制度が導入されたことから、企業の内部統制に関する意識が高まっている状況であります。しかしながら、形式的な面、特にコントロール面にウェイトが置かれ過ぎている嫌いがあるようにも思われます。本来の主要な目的である『業務の有効性・効率性』の視点からの取り組みが重要と思われます。そこで、業務の計画～実行面に、よりウェイトをおいたバランス・スコアカードの活用を考えてみたいと思います。

◎ 第４１４回

テ ー マ	自社のウリを活かした売上アップの原理原則
開 催 日	平成２２年１０月２６日（火）１３：３０～１５：００
会　　場	㈱トーイク・ビジネスサポート　セミナールーム
講　　師	アタックスグループ　コンサルタント　宮川淳哉氏
内　　容	一時的な効果のみならず、持続性を伴って売上を増やすためのマーケティングの原理原則です。営業やプロモーション・コピーライティングといった狭い範囲の施策だけではなく、売上を作るための“本質”を掴みたいと考える方は、この機に原点に立ち返ってはいかがでしょうか。

◎ 第４１５回

テ ー マ	『給与選択型確定拠出年金制度』活用のすすめ
開 催 日	平成２２年１０月２７日（水）１４：００～１６：００
会　　場	㈱トーイク・ビジネスサポート　セミナールーム
講　　師	大輪有加子事務所　代表　大輪有加子氏
内　　容	『給与選択型確定拠出年金制度』をご存知ですか！退職金コスト、人件費を抑えながら、経営者と従業員が協力して、『自分のための年金資産』を積み立てる方法が、『これからの労使のあり方』として大きな注目を浴びています。社会保険労務士の立場でこの制度の仕組み、経営者・従業員のメリットなどを説明します。

・投資育成® および SBIC® は中小企業投資育成三社の登録商標です。

◎ 第４１６回

テ ー マ	非上場株式の株価は一物一価？
開 催 日	平成２２年１０月２８日（木）１４：００～１６：００
会　　場	㈱トーイク・ビジネスサポート　セミナールーム
講　　師	税理士法人トーマツ　マネジャー　内田拓生氏・清水奈津氏
内　　容	非上場株式には市場価格がありません。では、売買する時にはどのような価額がよいのでしょうか？当事者が合意した価額であれば課税は生じないのでしょうか？ 当該セミナーでは、非上場株式の税務上の評価について解説し、一物一価ではない株価の概要をつかんで頂くことを目的としています。

◎ 第４１７回

テ ー マ	現状を打破する営業力強化の真髄
開 催 日	平成２２年１１月８日（月）１３：３０～１５：４５
会　　場	㈱トーイク・ビジネスサポート　セミナールーム
講　　師	㈲グッドウィル　代表取締役　小橋壽也氏
内　　容	営業マン個人の「勘」「経験」「センス」に頼った営業ではありませんか。知識・経験・自己管理は営業成績に不可欠な要因ですが、「根性論や精神論」では、業績は良くなりません。個人の力を会社の仕組みとして体系化することが、「人を活かす営業力強化」の真髄です。営業活動を科学的な仕組みとして考え、「個々人の能力の見える化と組織的なシステム」として転換する方法を解説します。

◎ 第４１８回

テ ー マ	リスクに備えた金融・財務対応
開 催 日	平成２２年１１月９日（火）１３：３０～１５：３０
会　　場	㈱トーイク・ビジネスサポート　セミナールーム
講　　師	㈱アタックス　取締役執行役員　平尾敏也氏
内　　容	リーマンショック後２年が経ち、国内経済も最悪期は脱したものの、未だ雇用や個人消費が低迷を続けるなど企業経営を取り巻く環境の不確実性は高いままです。厳しい経営環境の中で、中堅中小企業の皆さんにとって避けて通れないのが、資金の問題ではないでしょうか。いくつかの資金リスクヘッジの具体的手法をわかりやすく解説致します。

２．トーイク・ビジネスサポートによるスクール＜長期セミナー＞（１０月実施分）

■ 「次世代リーダー育成プログラム“R”第３期」＜平成 22 年 5 月～平成 23 年 2 月（全１０回）＞

・開　催　日　時：第６回会合　１０月１３日（水）１０：００～１７：００
・第 6 回会合ﾃｰﾏ：管理する（マネジメント）
・会　　場：㈱トーイク・ビジネスサポート　セミナールーム
・講　　師：㈱ニューエア　代表取締役社長　中村一八氏（塾長）
　　高校サッカー部監督　　山本佳司氏（ファシリテータ）
　　愛知学泉大学　教授　　川端大二氏（ゲスト講師）
・プログラムの特長：講師による一方的な講義ではなく、実務上の課題に取り組みながら、参加者同士の対話を通じて気付きを得られます。また、仮説・実践・検証を繰り返す対話型プログラムを取り入れることで、良きリーダーとしての思考や行動特性を習得していただけます。

■ 「プロフェッショナル営業マン育成コース」＜平成 22 年 9 月～平成 23 年 2 月（全６回）＞

・開　催　日　時：第２回会合　１０月１４日（木）１０：００～１７：００
・第 2 回会合ﾃｰﾏ：営業の効率化とスケジュール管理テクニック
・会　　場：㈱トーイク・ビジネスサポート　セミナールーム
・講　　師：㈱アタックス・セールス・アソシエイツ　取締役副社長　横山信弘氏
　　コンサルタント　桑原賢一氏
・プログラムの特長：知識を押し売りするような「情報提供型」のスクールではありません。受講者の行動を実際に変え、変化を体現しながら習慣化し、ノウハウを吸収していくスクールです。実際にあらゆる企業の業績改善に携わったコンサルタントだか

・投資育成® および SBIC® は中小企業投資育成三社の登録商標です。

らこそ、スクールの内容は実践的です。参加者は現場での実践において得た気付きや経験を体に叩き込めるだけではなく、同じ志を持った他企業の仲間との触れ合いにより、強靭な営業力を体得することができます。
営業現場の改善で高い評価を得ている研修内容だからこそ可能となる個人コンサルティングに近い研修です。

■ 「現場力養成コース」＜平成 22 年 9 月～平成 23 年 2 月（全８回）＞
・開　催　日　時：第３回会合　１０月２０日（水）１０：００～１７：００
・第 3 回会合ﾃｰﾏ：ＩＥ手法による現場改善力
・会　　場：㈱トーイク・ビジネスサポート　セミナールーム
・講　　師：パナソニック電工創研㈱　コンサルタント　田中　豊 氏
・プログラムの特長：製造現場の運営に必要な力を養成し、製造リーダー・監督者のレベルアップを図ることを狙いとしています。『現場力』とは、製造現場における「５Ｓと見える化力」、「現場改善力」、「問題解決力」、「ポカミス防止力」、「作業標準化力」です。この力を知り、使いこなせるようになると、製造現場の運営は円滑に進み、現場の生産性の向上のみならず、企業全体の業績向上に必ずつながります。

■ 後継者交流コース「新輪会」＜平成 22 年 10 月～平成 23 年 3 月（全６回）＞
・開　催　日　時：第１回会合　１０月２９日（金）１３：３０～１７：００
・第 1 回会合ﾃｰﾏ：後継者の心得
・会　　場：㈱トーイク・ビジネスサポート　セミナールーム
・講　　師：㈱実践教育ラーニング　代表　植谷昌弘 氏
・プログラムの特長：将来の事業承継をにらんだ後継者同士の勉強会の場・自己研鑽の場を設け、また懇親会等を通じて同じ立場にある後継者同士の交流の場を設定することにより、相互理解、相互刺激を促進する、社長候補者同士の交流会「新輪会」を開設いたします。これを機会に、親睦を深め、ビジネスマッチングの可能性をも探って頂けたら幸いです。

Ｄ．今後の主な成長支援活動予定

１．投資育成ビジネスフォーラム（次回発表まで）

◎ 第４１９回

テ ー マ	新規開拓を確実に成功させる方法をご存知ですか
開 催 日	平成２２年１１月１８日（木）１３：３０～１５：００
会　　場	㈱トーイク・ビジネスサポート　セミナールーム
講　　師	㈱アタックス・セールス・アソシエイツ　コンサルタント　水田裕木氏
内　　容	新規開拓を成功させるためにはさまざまな障害があり、これまでルート営業しかやってこなかった営業に成果をあげさせることは大変です。新規開拓には様々な方法がありますが、共通することは限られた紙面、時間で、何を伝えるかです。そして、限られた時間で相手に興味を持たせるためには「入念な」事前準備が必要なのです。新規開拓を定着化させる考え方と組織に定着させるためのトークスクリプト設計方法をお伝えしていきます。また、営業のトークマニュアルを作成したい方にも役に立つ内容です。

◎ 第４２０回

テ ー マ	デフレ時代の給与制度と業績連動賞与
開 催 日	平成２２年１１月２６日（金）１４：００～１６：００
会　　場	㈱トーイク・ビジネスサポート　セミナールーム
講　　師	㈱新経営サービス　人事戦略研究所長　山口俊一氏
内　　容	企業収益が伸びない中で、人件費だけを上げ続けることはできません。売上高や付加価値高に見合った総額人件費コントロールが図れるよう、これからは賃金制度もデフレ対応型に改定しなければなりません。デフレ時代に対応できる給与制度や業績賞与制度の事例をご紹介します。

・投資育成® および SBIC® は中小企業投資育成三社の登録商標です。

◎ 第４２１回

テ ー マ	《福岡開催》 ＷＥＢ活用による事業拡大講座
開 催 日	平成２２年１１月２６日（金）１５：３０～１７：００
会　　場	博多グリーンホテル　２号館　第９会議室
講　　師	福博印刷㈱　マネージャー　川浪秀之氏
内　　容	インターネットを使って自社の商品・サービスの問い合わせや資料請求につなげる手法は、いまや企業活動として当たり前となってきています。ホームページの活用についてまだ本格的な活用にいたっていない企業の方でも、できるだけスピーディーに効果的にホームページからの商取引高を拡大できるようなリニューアルの考え方、その方法を判りやすく解説をいたします。またアクセスアップに最適なビジネスブログの活用事例も紹介します。

◎ 第４２２回

テ ー マ	予算管理の実践的活用と販売管理体制の実践的整備
開 催 日	平成２２年１１月３０日（火）１４：００～１６：３０
会　　場	㈱トーイク・ビジネスサポート　セミナールーム
講　　師	有限責任監査法人トーマツ　シニアマネジャー　八田泰孝氏、長尾正史氏
内　　容	企業経営における不確実性が一層高まりつつある昨今、予算の立案と、その管理・統制活動がますます不可欠の要素となりつつあります。また、デフレ環境下で売上が伸び悩む中、適切な「販売管理体制」の構築がそのための鍵となります。 前半で予算管理の基礎概念から実践面での手法をご紹介し、後半は効果的な「販売管理体制」の構築について具体的な業務フローを想定しながら、その実践的整備手法をご紹介していきます。

◎ 第４２３回

テ ー マ	《福岡開催》 キャッシュフロー経営のススメ
開 催 日	平成２２年１２月３日（金）１４：００～１６：３０
会　　場	博多グリーンホテル　アネックス　２Ｆ　Ａ会議室
講　　師	有限責任監査法人トーマツ　福岡事務所　トータルサービス部　山本洋臣氏、 開発部　大穂幸太氏
内　　容	昨今の景況悪化に伴い、利益指標向上の困難化、金融機関の貸し渋りが継続しています。従来型の売上・利益管理だけではなく、キャッシュフローをもとに企業経営の健全性、投資の効率化がはかることが課題となっています。キャッシュフロー計算書を通して利益とキャッシュの関係を理解していただくとともに、健全かつ効率的な経営のための活用方法をご紹介いたします。

２．トーイク・ビジネスサポートによるスクール＜長期セミナー＞（１１月実施分）

■ 「次世代リーダー育成プログラム“Ｒ”第３期」＜平成 22 年 5 月～平成 23 年 2 月（全１０回）＞

・開　催　日　時：第７回会合　１１月２５（木）１０：００～１７：００
・第 7 回会合ﾃｰﾏ：心のケアをする（メンタルヘルス）
・会　　場：㈱トーイク・ビジネスサポート　セミナールーム
・講　　師：㈱ニューエア　代表取締役社長　中村一八氏（塾長）
　　高校サッカー部監督　　山本佳司氏（ファシリテータ）
　　大阪国際大学　教授　　小牧一裕氏（ゲスト講師）
・プログラムの特長：講師による一方的な講義ではなく、実務上の課題に取り組みながら、参加者同士の対話を通じて気付きを得られます。また、仮説・実践・検証を繰り返す対話型プログラムを取り入れることで、良きリーダーとしての思考や行動特性を習得していただけます。

・投資育成® および SBIC® は中小企業投資育成三社の登録商標です。

■ 「プロフェッショナル営業マン育成コース」＜平成 22 年 9 月～平成 23 年 2 月（全６回）＞
・開　催　日　時：第３回会合　１１月１１日（木）１０：００～１７：００
・第 3 回会合ﾃｰﾏ：プロフェッショナルマナーと社内の人間関係づくり
・会　　場：㈱トーイク・ビジネスサポート　セミナールーム
・講　　師：㈱アタックス・セールス・アソシエイツ　取締役副社長　　横山信弘氏
　　コンサルタント　桑原賢一氏
・プログラムの特長：知識を押し売りするような「情報提供型」のスクールではありません。受講者の行動を実際に変え、変化を体現しながら習慣化し、ノウハウを吸収していくスクールです。実際にあらゆる企業の業績改善に携わったコンサルタントだからこそ、スクールの内容は実践的です。参加者は現場での実践において得た気付きや経験を体に叩き込めるだけではなく、同じ志を持った他企業の仲間との触れ合いにより、強靭な営業力を体得することができます。
営業現場の改善で高い評価を得ている研修内容だからこそ可能となる個人コンサルティングに近い研修です。

■ 「現場力養成コース」＜平成 22 年 9 月～平成 23 年 2 月（全８回）＞
・開　催　日　時：第４回会合　１１月１０日（水）１０：００～１７：００
　　第５回会合　１１月２４日（水）１０：００～１７：００
・第 4 回会合ﾃｰﾏ：ＱＣ手法による問題解決力
　第 5 回会合ﾃｰﾏ：ポカミス防止力
・会　　場：㈱トーイク・ビジネスサポート　セミナールーム
・講　　師：パナソニック電工創研㈱　コンサルタント　田中　豊 氏
・プログラムの特長：製造現場の運営に必要な力を養成し、製造リーダー・監督者のレベルアップを図ることを狙いとしています。『現場力』とは、製造現場における「５Ｓと見える化力」、「現場改善力」、「問題解決力」、「ポカミス防止力」、「作業標準化力」です。この力を知り、使いこなせるようになると、製造現場の運営は円滑に進み、現場の生産性の向上のみならず、企業全体の業績向上に必ずつながります。

■ 後継者交流コース「新輪会」＜平成 22 年 10 月～平成 23 年 3 月（全６回）＞
・開　催　日　時：第２回会合　１１月１２日（金）１３：３０～１７：００
・第 2 回会合ﾃｰﾏ：企業存続の心得
・会　　場：㈱トーイク・ビジネスサポート　セミナールーム
・講　　師：㈱ディー・エム・ピー　専務取締役　日高安則 氏
・プログラムの特長：将来の事業承継をにらんだ後継者同士の勉強会の場・自己研鑽の場を設け、また懇親会等を通じて同じ立場にある後継者同士の交流の場を設定することにより、相互理解、相互刺激を促進する、社長候補者同士の交流会「新輪会」を開設いたします。これを機会に、親睦を深め、ビジネスマッチングの可能性をも探って頂けたら幸いです。

◇成長支援活動に関するお問い合わせ先
㈱トーイク・ビジネスサポート
石田　哲也
電　話　：　06-6459-1701
メール　：　support@sbic-wj.co.jp

※㈱トーイク・ビジネスサポートは、
大阪中小企業投資育成㈱の全額出資子会社です。

・投資育成® および SBIC® は中小企業投資育成三社の登録商標です。

E.「投資育成ビジネスネット」

★優れた製品・役立つサービス　きっと見つかる新たなビジネスパートナー★

投資育成® ビジネスネット
http://www.toushiikusei.net/

投資育成ビジネスネット　検索

「投資育成ビジネスネット」は、大阪中小企業投資育成株式会社が新たに始めたインターネットオンラインによる投資先企業同士が利用するビジネスマッチングのしくみです。

投資先企業の情報が満載！！

【今月の注目案件】
●遮熱材　「ラミパック SD」：酒井化学工業㈱
●大型射出成形並びに金型の製作：三島光産㈱

すでに
１９０社超が登録

社長自らの思いや、商品・製品、技術やサービスなどの最新情報が投稿されています。

セミナー・勉強会などの開催案内。ニュースリリース、プレスリリースなどの最新情報の提供。投資先企業のピックアップ記事や、新規投資先企業情報などをオンラインで提供中。

◇投資育成ビジネスネットに関するお問い合わせ先
㈱トーイク・ビジネスサポート　福山・三竿
電　話　：　06-6459-1701
メール　：　bm@sbic-wj.co.jp

※㈱トーイク・ビジネスサポートは、大阪中小企業投資育成㈱の全額出資子会社です。